

Theo SENECA

22 ans (25/06/2002)

Adresse : 11B, rue des clos
78910, Flexanville



06 25 75 49 01



theo25.seneca@gmail.com

- ✓ Esprit d'équipe
- ✓ Organisé
- ✓ Déterminé

Curriculum Vitae

Informatique

Maîtrise de l'environnement informatique :
Word, Excel et Power point, LYNX entreprise



Langues



: Niveau B1
Plus, Section Euro



: Niveau A2

Point Fort et Centres d'Intérêts

- Relation Humaine,
Rencontre, Échange

- Voyage, Découverte
Curiosité

- Histoire GéoPolitique
Actualité et Culture

DIPLÔMES

- 2023 **BTS MCO** - École Pigier Performance - *St. Quentin en Yvelines*
- 2020 **BAC Pro commerce** - Lycée Jean-Monnet - *La Queue Les Yvelin*
- 2019 **BEP VENTE** - Lycée Jean-Monnet - *La Queue Les Yvelines*
- 2019 **PSC 1** - Lycée Jean-Monnet - *La Queue Les Yvelines*

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- | | | |
|--------------------------------|---|--------------------------------|
| Juin 2018 à 2020 | Stages Vendeur | Bureau Vallée Plaisir |
| Juil./Aout 2020 | Equipier de commerce | Auchan La Queue les Yv. |
| Sept./Janv. 2020/2021 | Equipier de commerce | Grand Frais Les Clayes S. Bois |
| Sept./Juin 2021/2023 | Apprentis Manager/Vend. | Jardinerie Poullain La Queue. |
| Mars 2021 à avril 2025 | Vendeur confirmé
Gestion de rayon | Jardinerie Poullain La Queue. |
| Août. 2023 à avril 2025 | Employer polyvalent
Restauration (salle, bar, cuisine) | Café de la poste Monfort l'Am. |
| Avril à novembre 2025 | Employer polyvalent
Restauration et animation de salle | PUY DU FOU. |

COMPÉTENCES

- Entretien un espace de vente et espace de restauration
- Assurer l'animation et la dynamisation de l'offre dans un point de vente
- Identifier les besoins d'un client : conseil, vente et gestion SAV
- Présenter des produits et services (B to B, B to C)
- Permettre à un client d'accéder à une offre de produits ou de services
- Proposer des solutions correctives à une problématique
- Conduire un entretien de vente, conduire une animation commerciale
- Conduire une réunion, conduire un entretien d'embauche
- Diriger et dynamiser une équipe commerciale
- Gestion de produits stockés et Réassortiment de marchandises
- Gestion de la relation commercial/fournisseur